

# DUT TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION - MONTPELLIER

## RÉSUMÉ DE LA FORMATION

**Type de diplôme :** DUT

**Domaine ministériel :** Droit, Economie, Gestion

**Spécialité :** Techniques de commercialisation (Montpellier)

## Organisation de la formation

---

- Techniques de commercialisation (Montpellier)

## Conditions d'accès

---

Diplôme d'entrée : Baccalauréat (ES, S, STG, L) ou Bac+2 (année spéciale).

Conditions de sélection :

- \* En formation initiale : Examen du dossier (cursus scolaire, notes, appréciations des enseignants) ;
- \* En apprentissage et en « année spéciale » :

- Présence alternée à l'IUT et en entreprise pendant deux ans après le baccalauréat.

- Présence alternée à l'IUT et en entreprise pendant 15 mois après un diplôme BAC +2 ("Année spéciale")

Les candidats doivent être âgés de moins de 26 ans.

## Poursuite d'études

---

Le département TC de Montpellier propose trois Licences Professionnelles:

Licence Professionnelle "Banque et Assurance":

- \* Commercialisation de produits et services financiers pour les professionnels
- \* Commercialisation de produits et services financiers pour les particuliers

Licence professionnelle "Gestion des achats publics"

## PLUS D'INFOS

**Crédits ECTS :** 120

**Public concerné**

- \* Formation continue
- \* Formation en alternance
- \* Formation initiale

**Nature de la formation :**  
Mention

## Insertion professionnelle

---

Le caractère polyvalent de la formation dispensée conduit les étudiants du département Techniques de Commercialisation à occuper des postes variés (service commercial, marketing, communication, distribution....) et de prendre place dans des entreprises relevant de secteurs extrêmement divers de l'économie :

- \* les entreprises de distribution : grossistes, hypermarchés, grands magasins...
- \* les services commerciaux des entreprises (firmes industrielles, entreprises de services...).
- \* les administrations publiques et privées, les associations....

Certains étudiants n'hésitent pas à créer leur entreprise à l'issue de la formation.

## Composante(s)

---

Montpellier

## Lieu(x) de la formation

---

Montpellier

## Responsable(s)

---

CHESA Christophe  
Tel. 04 99 58 51 40

# Techniques de commercialisation (Montpellier)

## Organisation de la formation

---

-

## Composante(s)

---

Montpellier

### PLUS D'INFOS

#### Public concerné

- \* Formation continue
- \* Formation en alternance

**Nature de la formation :**  
Spécialité